



Das Zertifikat auf die Partners Group Private Equity Performance Holding Limited (P³) ist an die Wertentwicklung eines Portfolios aus internationalen Private Equity-Anlagen gekoppelt und bietet dem Investor die Möglichkeit, am Renditepotenzial des Private Equity-Marktes zu partizipieren. Das Zertifikat überwindet durch seine massgeschneiderte Struktur die mit Private Equity-Investitionen typischerweise verbundenen Hürden der hohen Mindestanlagesummen, des schwierigen Zugangs zu den besten Beteiligungsgesellschaften und der fehlenden Liquidität und eröffnet somit auch Privatinvestoren die Möglichkeit, in diese attraktive Anlageklasse zu investieren.

Stammdaten

Ausgabedatum	27.04.2000
Anzahl emittierter Zertifikate	338'721
Währung	EUR
Börsenlisting	Stuttgart
Preisinformation	www.boerse-stuttgart.de
Wertpapierkennnummer	173499
Valorennummer	1.080.147
ISIN	DE0001734994
Bloomberg	173499 GR <Equity>

Monatsbericht

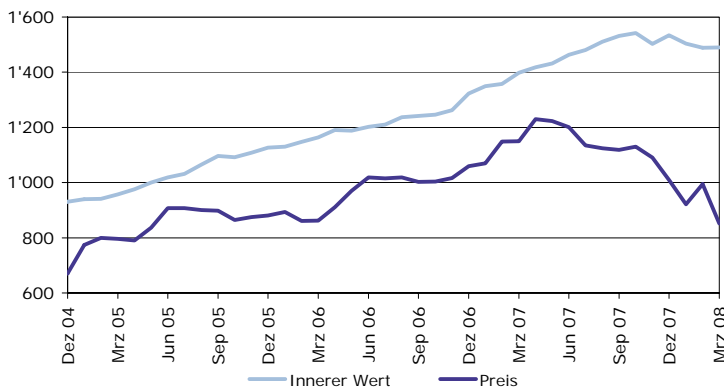
Im März wurden P³ von den Portfolio-Partnerships 55 Finanzberichte zugestellt, die die neuesten Bewertungen der unterliegenden Portfoliounternehmen enthielten. Die General Partners meldeten in diesen neuesten Berichten mehrheitlich positive Portfolioperformances. Dies unterstreicht, dass die Investitionen im P³ Portfolio sich insgesamt trotz der widrigen Umstände an den internationalen Finanzmärkten und dem derzeit von Unsicherheiten geprägten gesamtwirtschaftlichen Umfeld eine positive Entwicklung aufweisen. Der Grossteil aller Aufschreibungen im P³ Portfolio wurde im März von Partnerships gemeldet, die im europäischen Buyout-Bereich tätig sind.

Kennzahlen (pro Zertifikat)

	31.03.2008	29.02.2008	YTD
Innerer Wert (NAV)	EUR 1'490.02	EUR 1'488.51	-2.84%
Preis	EUR 852.00	EUR 995.00	-15.64%
Discount zum NAV	-42.82%	-33.15%	
Investitionsgrad	93.82%	94.79%	
Overcommitment	65.53%	65.25%	

Die erneute Abwertung des US-Dollars gegenüber dem Euro sowie das volatile Umfeld an den Finanzmärkten, das sich auf die börsennotierten Private Equity-Gesellschaften im P³ ausgewirkt hatte, hatten im März einen negativen Einfluss auf den Inneren Wert von P³. Trotz dieser Einflüsse wies der Innere Wert von P³ im März eine geringe Aufwertung um 0.1% auf EUR 1'490.02 auf.

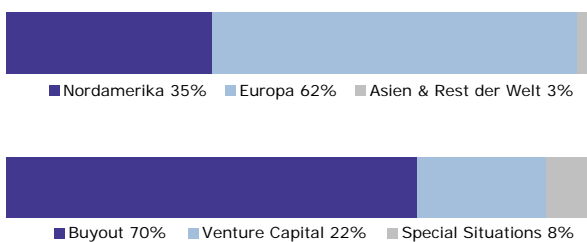
NAV und Mittelkurs seit 31.12.2004



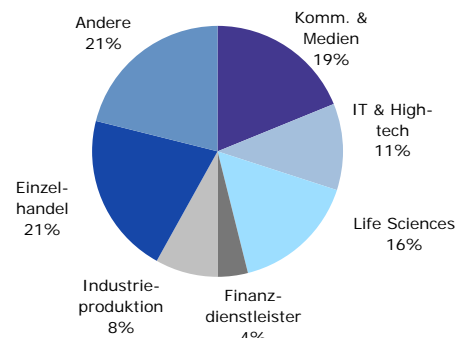
Während des Monats März wurden von P³ EUR 10.6 Mio. für Investitionen abgerufen. Das Kapital wurde unter anderem für die Investition in Univision, einem spanisch-sprachigen Medienunternehmen, durch Thomas H. Lee Parallel Fund VI benötigt. Gleichzeitig flossen im März rund EUR 15.7 Mio. an P³ zurück. Diese stammen unter anderem von Global Private Equity IV aus dem Verkauf von Gruppo Argenta, einem führenden italienischen Verkaufsautomaten-Betreiber.

Im März hat die P³ Partnership Bridgepoint Europe II das auf Kommunikationstechnik spezialisierte Unternehmen Tunstall Group für EUR 669 Mio. an Charterhouse Capital Partners verkauft und damit die ursprüngliche Investition 2.5-fach zurückgehalten. Die Produkte von Tunstall unterstützen weltweit über 2.5 Mio. pflegebedürftige Menschen mit personalisierten Rufsystemen in Privathäusern und öffentlichen Pflegeeinrichtungen. Seit der Investition von Bridgepoint im Jahr 2005 hat Tunstall seine Präsenz in Europa ausgebaut und damit begonnen, in Taiwan zu produzieren. Das Unternehmen konnte dadurch die Marktführerschaft in sämtlichen seiner Marktgebiete übernehmen.

PE-Allokation nach Regionen und Finanzierungsstadien



PE-Allokation nach Industriesektoren



Jüngste Zahlungsverprechen

Partnership/Unternehmen	Finanzierungsstadium	Region	Lancierung	in Mio.	Monat
Univision	Buyout	Nordamerika	2007	n/a	Mrz 08
Clayton, Dubilier & Rice Fund VIII, L.P.	Buyout	Nordamerika	2008	USD 20.0	Feb 08
TPG VI L.P.	Buyout	Nordamerika	2008	USD 15.0	Feb 08
Carmel Ventures III, L.P.	Venture Capital	Asien & Rest der Welt	2008	USD 4.0	Jan 08
Harrah's Entertainment Inc.	Buyout	Nordamerika	2008	n/a	Jan 08

Die beigefügten Definitionen sind ein integraler Bestandteil des Monatsberichts.



Definitionen

Der Informationsstand dieses Berichtes basiert auf dem jeweils letzten Arbeitstag des Monats.

Innerer Wert (NAV)	Gemäss Definition im "Verkaufsprospekt" vom 4. April 2000 errechnet "aus dem konsolidierten Wert der von der Portfolio Gesellschaft gehaltenen Vermögensgegenstände abzüglich bestimmter Abzugsbeiträge". Investoren werden darauf aufmerksam gemacht, dass an den Monatsenden, die nicht mit einem Quartalsende zusammenfallen, zur Berechnung des Inneren Wertes für einzelne Positionen fallweise Annahmen getroffen werden.
Preis	Der Schlusskurs am letzten Handelstag des Berichtsmonats (gemäss Börse Stuttgart).
Prämie über NAV	Preis dividiert durch den Inneren Wert (NAV)
Wert der Private Equity-Investitionen	Marktwert der Private Equity (Limited Partnership) Investitionen und direkt gehaltenen Investitionen in Übereinstimmung mit den International Financial Reporting Standards ("IFRS")
Investitionsgrad	Wert der Private Equity-Investitionen dividiert durch den Inneren Wert (NAV)
Overcommitment	Nicht abgerufene Commitments abzüglich Netto-Umlaufvermögen dividiert durch den Inneren Wert (NAV)

Regionen

Nordamerika	Nordamerika
Europa	Europäische Union & Europäische Freihandelszone
Asien & Rest der Welt	Asien und Rest der Welt

Finanzierungsstadien

Private Equity (PE)	Investitionen in Unternehmen, die in der Regel nicht öffentlich gehandelt sind und in denen der Investor massgeblichen Einfluss auf das Management nehmen kann, sowie alle Investitionen ähnlichen Charakters.
Venture Capital (VC)	Gemäss Definition im "Verkaufsprospekt" vom 4. April 2000 errechnet "aus dem konsolidierten Wert der von der Portfolio Gesellschaft gehaltenen Vermögensgegenstände abzüglich bestimmter Abzugsbeiträge". Investoren werden darauf aufmerksam gemacht, dass an den Monatsenden, die nicht mit einem Quartalsende zusammenfallen, zur Berechnung des Inneren Wertes für einzelne Positionen fallweise Annahmen getroffen werden.
Buyout (BO)	Die Akquisition einer kontrollierenden Mehrheit in einem Unternehmen mit finanziellem oder führungsmässigem Reorganisationsbedarf. Small/Mid/Large Size Buyout bezieht sich auf den Unternehmenswert der akquirierten Gesellschaft. Während die Bandweiten in Europa <EUR 100 Mio./EUR 100 Mio.–EUR 400 Mio./> EUR 400 Mio. entsprechen, liegen die Bandweiten für Small/Mid/Large Size Buyout in den USA bei <USD 300 Mio./USD 300 Mio.–USD 1 Mrd./>USD 1Mrd.
Special Situations (SS)	Jegliche Investitionen die unter dem Begriff Private Equity einzuordnen sind, jedoch nicht Venture Capital oder Buyout zugeschrieben werden können. Special Situations beinhaltet Mezzanine, Turnaround, Distressed und andere Investitionen.

Kontaktinformationen

Kontaktinformationen für Investoren
in allen Filialen der Dresdner Bank

www.dresdner-privat.de

Partners Group Private Equity Performance Holding Limited
P.O. Box 477
St. Peter Port
Guernsey, GY1 6BD
Channel Islands

E-Mail: p3@p3-privateequity.net
www.p3-privateequity.net



The certificates issued on the Partners Group Private Equity Performance Holding Limited (P³) are linked to the performance of a portfolio comprising international private equity investments, and afford investors the opportunity to share in the earnings potential offered by the private equity market. With their tailor-made structure the certificates overcome the hurdles generally associated with private equity investments, such as high minimum investment amounts, difficult access to the best investment companies, and a lack of liquidity, and, as such, grant access to this attractive asset class.

Key facts	
Launch date	27.04.2000
Total number of issued certificates	338,721
Currency	EUR
Price Information	www.boerse-stuttgart.de
Stock exchange	Stuttgart
German Security Number	173499
Swiss Security Number	1.080.147
ISIN	DE0001734994
Bloomberg	173499 GR <Equity>

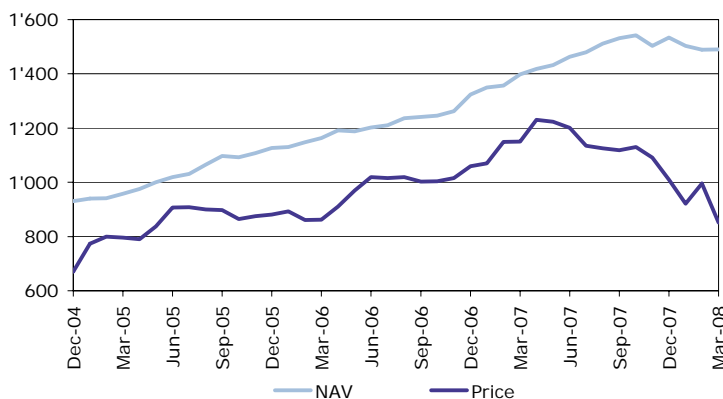
Monthly commentary

In March, P³ was provided with 55 financial reports by its portfolio partnerships, which included the latest valuations of the underlying portfolio companies. The General Partners reported mainly positive developments of their underlying portfolio companies. This underlines the fact that the portfolio companies of the P³ partnerships have developed positively despite the difficult circumstances in the international financial markets and the uncertain macroeconomic environment. Most of the write-ups stem from European buyout partnerships.

Key figures (per certificate)			
	31.03.2008	29.02.2008	YTD
Net asset value (NAV)	EUR 1'490.02	EUR 1'488.51	-2.84%
Price	EUR 852.00	EUR 995.00	-15.64%
Discount to NAV	-42.82%	-33.15%	
Investment level	93.82%	94.79%	
Overcommitment	65.53%	65.25%	

The continued depreciation of the US dollar against the euro as well as the volatile environment in the financial markets, which had a negative impact on the listed private equity companies in the P³ portfolio, influenced the P³ NAV negatively. Despite these impacts, the NAV of the P³ portfolio increased by 0.1% to EUR 1'490.02 on the back of the good performance by the underlying portfolio.

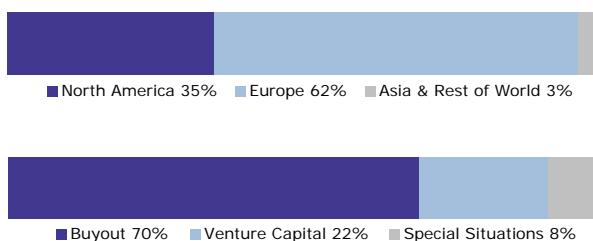
NAV and mid-market price 31.12.2004



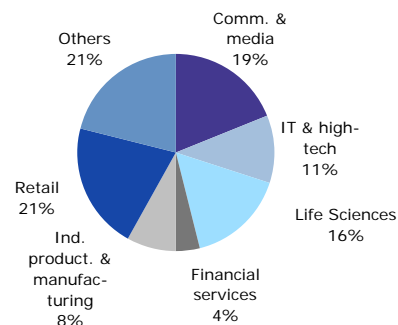
The funds called EUR 10.6 million in March to fund new investments. The capital was used, among others, for the investment in Univision, a Spanish-language media enterprise, through Thomas H. Lee Parallel Fund VI. During the same period, P³ received distributions of EUR 15.7 million. The distributions stemmed amongst others from the sale of Gruppo Argenta, an Italian vending machines operator, by Global Private Equity IV.

In March, P³ partnership Bridgepoint Europe II sold telecare systems company Tunstall Group to Charterhouse Capital Partners in a EUR 669 million transaction, realizing a 2.5 times return on the original investment. Tunstall's products support over 2.5 million people worldwide. It provides personalized care systems for private and care homes to support people with health and social care needs. Since Bridgepoint made its initial investment in 2005, Tunstall has expanded its presence in Europe and begun manufacturing in Taiwan to become the overall market leader in each of its key territories.

PE investments by regions and financing stages



PE investments by industry



Recent commitments

Partnership/Company	Financing stage	Region	Vintage	Size in m	Month
Univision	Buyout	North America	2007	n/a	Mar 08
Clayton, Dubilier & Rice Fund VIII, L.P.	Buyout	North America	2008	USD 20.0	Feb 08
TPG VI L.P.	Buyout	North America	2008	USD 15.0	Feb 08
Carmel Ventures III, L.P.	Venture Capital	Asia & Rest of World	2008	USD 4.0	Jan 08
Harrah's Entertainment Inc.	Buyout	North America	2008	n/a	Jan 08



Definitions

This Newsletter is produced based on information available on the last working day of the month.

Net asset value (NAV)	See as defined in Offering Memorandum ("Verkaufsprospekt") dated 4 April 2000 calculated as the "consolidated value of the assets held by the portfolio company less the deduction of amounts defined in Appendix 3 (of the prospectus)". Investors should note that certain estimates are used in determining the NAV for monthly reports not produced at quarter end.
Price	Closing price on the last trading day of the month as reported by the Stuttgart Stock Exchange
Premium over NAV	Price divided by NAV
Value of PE investments	Private equity (limited partnership) investments and directly held investments valued at fair value in accordance with the International Financial Reporting Standards ("IFRS")
Investment level	The lesser of 100% or the value of private equity investments divided by NAV
Overcommitment	Undrawn commitments less net current assets divided by NAV

Regions

North America	North America
Europe	European Union & European Free Trade Association
Asia & Rest of World	Asia & Rest of World

Financing stages

Private equity (PE)	Investments in companies, which typically are not publicly traded and in which the investor may significantly influence the management, and other investments of similar character.
Venture capital (VC)	Financing for companies typically in their build-up phase. Seed Stage describes the period where product feasibility is confirmed; Early Stage involves the identification of the position in the market, the establishment of production lines and the development of marketing channels; Later Stage portrays the subsequent rapid expansion phase of a young company.
Buyout (BO)	Acquisition of a controlling stake in a company, typically with financial or managerial reorganization needs. Small/mid/large size buyout refers to the enterprise value of the acquired company. Whereas the bandwidths for Europe are set at <EUR 100m/EUR 100m-EUR 400m/>EUR 400m, US bandwidths are at <USD 300m/USD 300m-USD 1bn/>USD 1bn for small/mid/large size buyout respectively.
Special situations (SS)	Any form of investment that falls within the definition of private equity but cannot be attributed to venture capital or buyout as described above. Special situations includes mezzanine, turnaround, distressed and other investments.

Contact details

Contact Information for Investors
in all subsidiaries of Dresdner Bank

www.dresdner-privat.de

Partners Group Private Equity Performance Holding Limited
P.O. Box 477
St. Peter Port
Guernsey, GY1 6BD
Channel Islands

E-Mail: p3@p3-privateequity.net
www.p3-privateequity.net